

リユーステックカンパニー

# BUYSELL TECHNOLOGIES

買取・販売の循環を実現する総合リユースビジネスを展開しています。お客様のニーズに合わせた各種買取・販売チャンネルで、自宅に眠るさまざまな不要なものを、誰かの必要なものへと変えています。



誰かの  
不要なもの

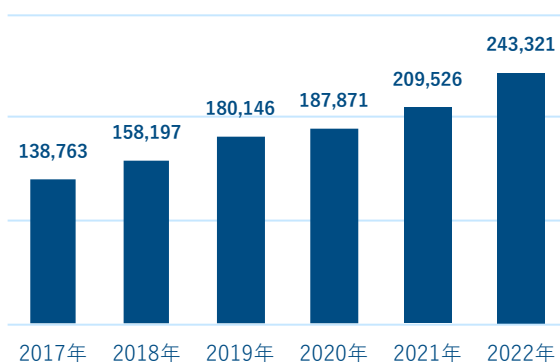


**BUYSELL**  
**TECHNOLOGIES**



誰かの  
必要なもの

「出張訪問買取」は当社の中心となる事業で、査定士がお客様のご自宅へお伺いしその場で商品の査定・買取を行います。訪問件数は年々増加し、**2022年は約24万件の訪問査定**を行いました。



組織の拡大や研究開発の推進などテクノロジー組織に投資を強化し、データ基盤整備によるデータドリブン経営の深化や生産性向上などをおして、事業成長を加速させる方針です。

## テクノロジー領域への投資強化



### テクノロジー組織の拡大

- 中長期における技術戦略策定
- テクノロジー組織への優先投資による、エンジニア採用・人材育成システム、採用ブランディングの強化



### AI技術とデータを活用した研究開発

- BuySell Researchの立ち上げ
  - リユース×AIをテーマにした研究開発の強化
- |                |                |
|----------------|----------------|
| ✓ 商品価格予測       | ✓ 真贋判定         |
| ✓ オークション開始価格予測 | ✓ 査定価格の自動算出    |
| ✓ チャットボット      | ✓ 訪問ルート最適化     |
| ✓ 商品・型番判定      | ✓ 在庫アロケーション最適化 |

## IT・DXの促進



### データドリブン経営の加速

- 全社データ基盤整備に伴う、買取・販売・顧客データ等のデータ深化による更なるデータドリブン経営を加速



### テクノロジー活用による生産性向上

- リユースプラットフォーム「COSMOS」のローンチ
- 査定時間短縮による一人あたり査定件数及び粗利単価の向上
- 販売フローの効率化による売上増加及び出品コスト削減

リアル（人・物）×テクノロジー（IT・DX）の融合を推進し、リユーステックカンパニーへ

バイセルの研究開発

# BUYSELL TECHNOLOGIES RESEARCH



BuySell Research は、最先端技術の研究開発による事業貢献を目的とした R&D 組織です。次世代技術を習得するとともに、さまざまなチャレンジを果敢に行うことで、新しい技術のスムーズな事業適用を目指しています。

## 「買取」の研究



買取額を改善可能なヒアリングの特定とそのフィードバックによる検証

## 「査定」の研究



ロングテールに分布する商品の細分化認識タスクに対する理論解析とアルゴリズム開発

## 「販売」の研究



複数販路におけるプライシングと買取価格へのフィードバック

自由度の高い環境で刺激的な研究テーマと一緒に取り組む仲間を募集中です。

◇詳細はこちら：<https://buysell-technologies.com/ipsj2024/>

◇研究キーワード：機械学習、画像処理、音声認識、数理最適化

