

# ビジネスデータとテクノロジーを組み合わせ、Sansan株式会社の非連続な成長を牽引する

## 研究開発部の3つの特徴

**さまざまな事業領域に貢献する R&D**

プロダクト組織や新規事業開発室との連携を強化することで、プロダクトを通じてビジネスをけん引する体制を構築。新規事業開発室との連携など、新規プロダクトを高速で仮説検証する取り組みも開始しています。

**データ活用を後押しする環境**

ビジネスデータを集約したデータ分析基盤でデータ活用を推進。また、データ化を担うオペレーターと協働できる体制により、高品質な学習データの作成が可能。

**多様な専門分野のメンバーとの協働**

多様な専門分野から高い技術力を持ったメンバーが集い、強みを活かしています。画像処理、自然言語処理などの理系分野だけでなく、複雑ネットワーク、経済学、経営学、社会学のメンバーも所属しています。

研究開発部では、ビジネスデータとテクノロジーを組み合わせたプロダクトや新機能を開発することで会社と事業の非連続な成長を牽引することをミッションの一つとしています。

## 研究開発部内での役割構成

### 👤 研究員

主に名刺や帳票の高精度なデータ化や蓄積されたデータからプロダクトの価値を高めるデータを活用した機能の研究開発に取り組む。MLOps/DevOpsエンジニアと連携し、サービスリリースまで担う。

### 👤 MLOps/DevOps エンジニア

主に名刺や帳票の高精度なデータ化や蓄積され機能やシステムの設計リードから実装を担当。サービスの品質・可用性・セキュリティ・オペザビリティを担保。また研究員による試行錯誤を増やし、継続的に素早くリリースするためのML基盤を構築・推進している。

### 👤 データエンジニア

研究開発部や全社で利用する分析基盤の設計・開発をリード。自社のプロダクトから生まれるさまざまなログや、データ連携パートナー企業などからのデータを活用しやすい形(DataabilityとUsabilityが高い状態)で社内に提供。

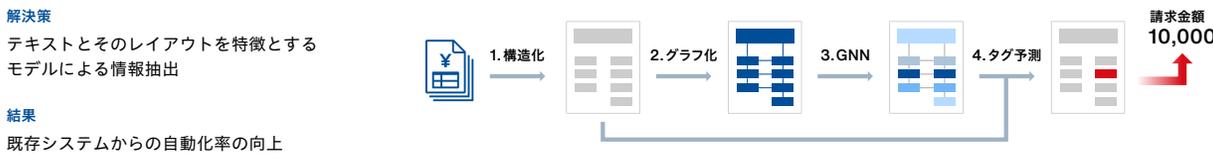
## 事業領域（提供サービス）に対し行っている研究開発の例

	画像処理・画像認識	自然言語処理	機械学習	データサイエンス 因果推論	データ可視化 プロダクトマネジメント
<b>sansan</b>	<b>02</b> 入力の自動化 OCR/項目分割など	会社キーワード 特徴語判定 メール署名 取り込み 固有表現抽出	ニュース 配信 固有表現抽出 企業ロゴ 抽出 ResNet レコメン デーション Graph Embedding	名寄せ ラベル予測 ABテスト 効果検証 RCT	<b>03</b> Sansan Labs (新機能開発) パネルデータ 分析
<b>Eight</b>	SceneText Recognition Object Detection	<b>01</b> 帳票のデータ化 キーバリュー抽出 Graph Neural Network			
<b>BillOne</b> powered by Sansan	超解像				
<b>ContractOne</b> powered by Sansan					
新規事業					
営業/CS (社内課題)		営業効率化（営業部門）	解約阻止・利用促進（カスタマーサクセス部門）		

## 📄 帳票データ × 自然言語処理 & Graph Neural Network

### レイアウトを考慮した帳票からの情報抽出

**ビジネス課題** スケーリングを目的とした、請求書や契約書のデータ化の自動化



## 📄 名刺作成機能 × 画像処理

### OCR+フォント推定を活用したデザイナー支援技術

**ビジネス課題** デザイナーによる名刺デザインテンプレート（右図 / 灰色部分のレイアウト・ベースデザイン）作成を支援及び自動化

#### 解決策

- ・NineOCR<sup>®</sup>+汎用OCRを用いた名刺内テキスト内容・レイアウトの認識
- ・CNNによる使用フォントの推定

※NineOCR: 名刺に特化した当社独自のOCRエンジン

#### 結果

テキスト部分に関するデザイナーの作業効率化・負担削減



## 📄 Sansan Labs

### R&D主導のデータプロダクトマネジメント

**ビジネス課題** 営業DXサービス「Sansan」において、データドリブンな営業戦略立案を実現する

#### 解決策

- ・ユーザーからのフィードバックやインタビューを通して課題を特定
- ・リードタイム1カ月程度で高速にリリースできる開発体制
- ・リリース後もフィードバックを受けて機能改善

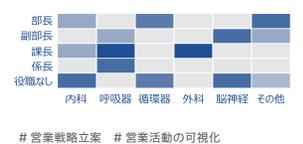
#### 結果

- ・2022年7月～12月の5カ月で10個の新機能をリリース
- ・営業生産性向上に貢献

#### 訪問ルートメーカー



#### メディカル接点マップ



## Sansan株式会社の提供サービス

Sansan 株式会社は「出会いからイノベーションを生み出す」をミッションとして掲げ、働き方を変えるDXサービスを提供しています。主なサービスとして、営業DXサービス「Sansan」やキャリアプロフィール「Eight」、インボイス管理サービス「Bill One」、契約DXサービス「Contract One」を国内外で提供しています。

営業DXサービス

営業を強くする  
データベース

キャリアプロフィール

名刺管理に、転職に

インボイス管理サービス

請求書受領から、  
月次決算を加速する

契約DXサービス

契約データベースが、  
ビジネスを強くする

Sansan R&D

## Summer Internship 2023

詳細情報はこちら



25卒を対象とした、1カ月もしくは2週間の実務体験型サマーインターンシップです。

実際のサービスに基づくデータ分析を通して、研究開発の実務を体験していただきます。

名刺交換やメール送受信などあらゆる接点を通じた出会いのデータを生かし、ユーザーへ新しい価値を提供するような探索と既存課題の解決につながる研究に取り組んでいただきます。